

Утвержден
Решением единственного участника
Общества с ограниченной ответственностью
«Племзавод «Пушкинское»
№ 4/2025 от 07.04.2025 г.

Общество с ограниченной ответственностью
«Племзавод «Пушкинское»

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ ЗА 2024 ГОД

Генеральный директор
управляющей организации
ООО «ГРАНД-НН Менеджмент»



И. Л. Гордеев
(И.О. Фамилия)

2025 год

1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

1.1. Основные сведения об Обществе

Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Племзавод «Пушкинское»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «Племзавод «Пушкинское»

ИНН: 5203000478

ОГРН: 1135243000320

Место нахождения: 607940, Нижегородская обл., Большеболдинский район, с. Большое Болдино, ул. Красная, зд. 97.

Свидетельство о государственной регистрации Общества: № 004925300 серия 52.

Дата государственной регистрации: 22.02.2013.

1.2. Краткая характеристика Общества, история создания и ключевые этапы развития, адрес страницы в сети Интернет

Основные направления деятельности: производство молока и мяса крупного рогатого скота, племенное животноводство (крупный рогатый скот), растениеводство (выращивание зерновых и кормовых культур на семена, в т.ч. элитные, и фураж).

Показатель, <i>в тыс. руб. без НДС</i>	2021 год		2022 год		2023 год		2024 год	
	абс.	%	абс.	%	абс.	%	абс.	%
Растениеводство (продажа зерна, кормов и семян)	273 740	42%	375 983	41%	273 740	42%	375 983	41%
Животноводство (продажа молока и КРС в живом весе)	313 576	49%	470 720	51%	313 576	49%	470 720	51%
Мясопереработка (продажа мяса и мясoproдукции)	56 994	9%	73 470	8%	56 994	9%	73 470	8%
Прочее	833	0%	3 408	0%	833	0%	3 408	0%
ИТОГО	645 143	100%	923 581	100%	645 143	100%	923 581	100%

Молоко реализуется молокоперерабатывающим комбинатам, племенной скот – сельхозорганизациям, занимающимся разведением крупного рогатого скота, на обновление дойного стада. Зерновые частично идут на собственные нужды (на кормление скота), остальное – на реализацию (фураж – животноводческим организациям, семена – растениеводческим организациям). Кормовые культуры выращиваются для собственных нужд (на кормление скота).

Предприятие располагает крепкой материально-технической базой, необходимой для ведения сельскохозяйственной деятельности, имеет необходимые производственные помещения для содержания скота, хранения продукции растениеводства, содержания машинотракторного парка и размещения административной службы.

Персонал организации укомплектован квалифицированными специалистами, имеющими большой опыт работы в сельском хозяйстве.

Численность работников – 271 человек, в т.ч. 62 специалиста и руководителя.

Среднемесячная оплата труда 1 работника 55 тыс. руб./мес.

Историческая справка:

- ✓ 18 августа 1965 года - создание совхоза «Пушкинский»;

- ✓ 20 мая 1992 года - реорганизация Совхоза «Пушкинский» в Акционерное общество закрытого типа «Пушкинское»;
- ✓ 01 декабря 1994 года – АОЗТ «Пушкинское» становится подсобным хозяйством предприятия «Волготрансгаз»;
- ✓ 20 июля 2011 года – 11 апреля 2012 года – ликвидация филиала ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» - подсобное хозяйство «Пушкинское»;
- ✓ 26 июля 2011 года – на базе филиала ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» - подсобное хозяйство «Пушкинское» создается филиал ООО Агрофирма «Волготрансгаз племзавод «Пушкинское»;
- ✓ 22 февраля 2013 года – создано ООО «Племзавод «Пушкинское» в форме выделения его из ООО «Агрофирма «Волготрансгаз» путем реорганизации.

Устав Общества, а также иные внутренние положения раскрыты на странице по адресу: <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38572>

Сайт Общества в сети Интернет: <https://pz-pushkinskoe.ru/>

1.3. Стратегия и планы развития деятельности Общества

Стратегические планы Общества базируются на наличии неудовлетворенного спроса переработчиков молока, а также на его опережающем росте относительно возможностей производителей молока. В этой связи инвестиционная программа Общества направлена на обеспечение прироста производства молока, как за счет роста поголовья, так и вследствие повышения его продуктивности, одновременно с улучшением качественных характеристик конечного продукта. Для достижения данных целей был реализован следующий проект:

- ✓ в мае 2022 года введена в строй молочная ферма на 624 головы дойного стада.

Получены субсидии на возмещение части инвестиционных затрат.

Увеличение дойного поголовья при заполнении нового комплекса влечет за собой рост поголовья телят, поэтому на 2025-26 гг. запланировано строительство двух телятников на 240 голов телят возрастом от 0 до 3 мес. и 400 голов телят возрастом от 6 до 12 мес.. Стоимость телятников оценивается в 206 млн. руб.

Кроме того, планируется в течение 2025-2026 гг. провести реконструкцию зерновых складов. Стоимость проекта – 80 млн. руб. Проект направлен на снижение потерь при хранении зерна, сохранении питательной ценности производимых кормов, что благоприятно скажется на привесах животных и качестве молока.

За счет проведенной модернизации и реализации инвестиционной программы в течение трех лет планируется:

- ✓ - увеличить поголовье крупного рогатого скота с 2500 голов до 3200 голов, в том числе коров с 950 голов до 1200 голов;
- ✓ - валовое производство молока довести до 14 000 тонн в год;
- ✓ - достижение годовой выручки в размере более 1,2 млрд. руб.

Дальнейшие планы связаны с выходом на производственную мощность и окупаемостью.

1.4. Рынок и рыночные позиции Общества. Конкуренты Общества

Молочное животноводство и растениеводство.

ООО «Племзавод «Пушкинское» - одни из лучших предприятий Нижегородской области. Основные направления:

- ✓ молочное животноводство – 13,7 тыс. тонн молока в год;

- ✓ племенное животноводство – ежегодно реализуется около 200 нетелей;
- ✓ убой и переработка мяса КРС – мощность 30 тонн мяса в месяц;
- ✓ производство зерна – 30 тыс. тонн ежегодно;
- ✓ семеноводство – 4 тыс. тонн семян ежегодно;
- ✓ общее поголовье 2,9 тыс. голов, в том числе дойное поголовье 1,1 тыс. голов;
- ✓ земельные ресурсы сельскохозяйственного назначения составляют 15 тыс. га.

Производство зерна и заготовка кормов позволяют не только обеспечивать свои потребности в кормах, но и реализовывать до 30 тыс. тонн зерна в год на сторону.

Локальное производство - известный в регионе и за его пределами бренд как по молочной и мясной продукции, так и в сферах племенного животноводства и семеноводства. Имеется развитая поддержка со стороны региональных властей. Предприятие в своей сбытовой деятельности ориентировано на локальный рынок - Нижегородскую область. Имеет гарантированный рынок сбыта производимой сельскохозяйственной продукции.

Основные фактические и прогнозные показатели реализации продукции Общества приведены в таблице:

Продукт	Ед. измерения	2020	2021	2022	2023	2024	2025 (план)
Молоко цельное	тн	9 365	9 750	12 039	12 128	13 082	13 040
Растениеводство	тн	28 879	19 550	25 258	28 460	26 200	26 100
Продукция мясопереработки	тн	266	241	267	282	306	364
КРС в живом весе	тн	92	39	29	128	112	9
Нетели	тн	94	51	86	142	132	104
Молоко цельное	Тыс.руб.	260 832	292 057	437 148	454 732	484 999	620 058
Растениеводство	Тыс.руб.	307 138	273 740	375 983	282 579	293 267	298 182
Продукция мясопереработки	Тыс.руб.	60 807	56 994	73 470	74 531	90 234	114 361
КРС в живом весе	Тыс.руб.	9 256	3 669	3 333	15 634	19 049	1 819
Нетели	Тыс.руб.	28 172	17 850	30 238	49 734	46 068	36 337

Среди основных покупателей – крупные федеральные и региональные игроки.

Молоко.

Рынок характеризуется стабильным растущим спросом.

На рынке сырого молока присутствует явный его дефицит, спрос превышает предложение, особенно в части качественного молока, которым отличается молоко ООО «ПЗ «Пушкинское». Предприятие регулярно получает коммерческие предложения от крупнейших переработчиков молока.

В ближайшие два года существенных изменений не ожидается, молоко будет востребовано, пользоваться повышенным спросом. Насыщение рынка – процесс длительный, обусловленный значительными начальными инвестициями, длительным технологическим циклом, необходимостью иметь собственную кормовую базу, сельскохозяйственными рисками.

По производителям рынок молока очень диверсифицирован, очень много хозяйств разного масштаба распределено по всем регионам РФ. По объему производства молока в рамках страны вся Нижегородская область имеет удельный вес 2% (занимает 13 место среди регионов РФ). Коэффициент самообеспеченности Нижегородской области по товарному молоку составляет 73%.

Совокупная доля Общества в производстве молока Нижегородской области занимает 1,7%.

Племенное животноводство.

Предприятие является племенным заводом. Оно выращивает и поставяет племенной скот в другие животноводческие хозяйства для обновления дойного стада. Известно далеко за пределами Нижегородской области, за племенными животными приезжают из других регионов.

Зерновые.

Рынок характеризуется стабильным спросом.

Рынок производителей зерна сильно диверсифицирован, присутствует много хозяйств. Распределение по регионам неравномерное: высокая концентрация в южных и западных регионах с постепенным снижением по мере продвижения к северу.

Высокие цены на мировом рынке привели к активизации экспорта зерновых и, как следствие, к стабильному спросу со стороны трейдеров и подтягиванию внутренних цен к мировым. Негативных прогнозов на данном рынке в горизонте 2-х лет не прогнозируется.

Обеспечивая свои внутренние производственные потребности хозяйства все излишки направляют на реализацию.

Ведется постоянная работа по повышению урожайности выращиваемых культур, использованию современных высокопродуктивных сортов семян, совершенствованию агрономических мероприятий и инструментов, рекультивации новых земель.

Другим перспективным направлением в растениеводстве является семеноводство (в том числе элитное). При сопоставимых затратах семеноводство позволяет получить дополнительный доход за счет разницы в ценах на семена и на фураж. Это направление предприятия активно развивают, обеспечивают семенами различные хозяйства, как Нижегородской области, так и других регионов.

Основные конкурентные преимущества:

- 1) местный узнаваемый производитель (поставки свежей продукции, поддержка на уровне администрации района и области);
- 2) диверсифицированный бизнес;
- 3) нацеленность на высокое качество продукции;
- 4) мероприятия по продвижению продукции;
- 5) хорошо развитая система дистрибуции в Нижнем Новгороде и области;
- 6) известный, узнаваемый, отлично зарекомендовавший себя бренд;
- 7) предприятие входит в число лучших хозяйств области.

На региональном рынке производителей молока работает порядка 200 хозяйств. Доля самых крупных из них не более 3%, крупнейшие из которых: СПК «Дубенский», ООО «Бутурлинское зерно», СПК «Ждановский», СПК «Березники», ООО «Агрофирма «Заря». Конкуренция между хозяйствами практически отсутствует.

Порог входа на рынок довольно высок, ввода значительных новых мощностей в ближайшее время не планируется.

1.5. Структура участников, сведения об органах управления и сведения о руководстве Общества

Высшим органом управления является единственный участник ООО «Племсовхоз Линдовский». Уставный капитал - 131 000 тыс. руб., размер доли в 100%.

Конечный бенефициар: Гордеев Игорь Леонидович - 99,9%.

Управление Обществом на основании договора о передаче полномочий единоличного исполнительного органа осуществляется ООО «Гранд-НН Менеджмент». Управляющая компания основана в 2010 году с целью:

- ✓ оказания содействия органам управления производственных предприятий группы в обеспечении их эффективного функционирования;
- ✓ обеспечения защиты собственности и интересов собственника.

Генеральный директор УК – Гордеев И.Л.

1.6. Сведения о кредитных рейтингах Общества

Информация о присвоенных Обществу рейтингах:

Рейтинговое агентство	Рейтинг	Прогноз	Дата присвоения	Ссылка на соответствующую страницу на сайте рейтингового агентства
Национальные Рейтинговое Агентство (НРА)	BB ru	Стабильный	18.06.2024	https://www.ra-national.ru/press_release/ooo-pz-pushkinskoe/38691/

2. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ ОБЩЕСТВА

2.1. Операционная деятельность Общества в динамике за последние 3 года

Показатели	2022 год	2023 год	2023/ 2022 гг.	2024 год	2024/ 2023 гг.	2025 год (план)	2025 план/ 2024 гг.
Валовой надой, т	12 671	12 854	1,4%	13 771	7,1%	13 800	0,2%
Поголовье, гол	2 746	2 721	-0,9%	2 781	2,2%	3 134	12,7%
в т.ч. коров	1075	1170	8,8%	1170	0,0%	1170	0,0%
Надой на 1 корову, кг	11 786	10 986	-6,8%	11 770	7,1%	11 795	0,2%
Общая площадь, га	15 007	14 531	-3,2%	14 531	0,0%	14 531	0,0%
Посевная площадь, га	12 032	12 032	0,0%	11 349	-5,7%	11 125	-2,0%
в т.ч. зерновых, га	9 506	8 819	-7,2%	8 951	1,5%	8 959	0,1%
Валовой сбор зерновых, т	31 771	36 954	16,3%	25 761	-30,3%	28 713	11,5%
Урожайность, ц/га	33,42	41,90	25,4%	28,78	-31,3%	32,05	11,4%
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	130 240	173 093	32,9%	179 179	3,5%	215 968	20,5%
Количество работников, чел	284	279	-1,8%	271	-2,9%	276	1,8%
Выручка (без НДС), тыс. руб.	923 581	877 670	-5,0%	934 058	6,4%	1 071 198	14,7%
Прибыль, тыс. руб.	157 454	21 716	-86,2%	26 359	21,4%	67 004	154,2%

Как видно из представленной таблицы, Общество демонстрирует положительную динамику ключевых производственных показателей.

2.2. Оценка финансового состояния Общества в динамике за последние 3 года

Бухгалтерская (финансовая) отчетность Общества за 2018-2024 годы размещена на портале Интерфакс-ЦРКИ: <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38572>

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Ключевые показатели, тыс. руб.						
Выручка от продаж	398 749	670 213	645 143	923 581	877 670	934 058
Себестоимость продукции	334 920	485 861	498 265	723 314	765 935	768 052
Валовая прибыль	63 829	184 352	146 878	200 267	111 735	166 006
Прибыль (убыток) от продаж	59 382	175 104	96 564	129 284	-14 204	29 720
Чистая прибыль (убыток)	53 133	193 714	119 318	157 454	21 716	26 359
Нераспределённая прибыль (непокрытый убыток)	427 359	621 072	740 390	897 844	919 560	945 919
Стоимость чистых активов	562 065	761 511	882 311	1 135 341	1 151 902	1 172 540
Активы итого	944 395	1 223 444	1 510 102	1 806 757	2 213 636	2 472 123
Обязательства итого	386 036	471 372	638 700	777 913	1 163 076	1 395 204
Основные средства	334 620	359 901	388 446	595 691	693 931	676 149
Коэффициенты ликвидности и финансовой устойчивости						
Коэффициент общей (текущей) ликвидности	2,78	7,78	3,18	3,28	5,53	6,26
Коэффициент срочной ликвидности	0,16	0,13	0,43	1,19	2,28	2,02
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,01	0,12	0,004	0,26	0,35	0,25
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,29	0,34	0,33	0,36	0,15	0,13
Коэффициент платежеспособности	0,59	0,61	0,58	0,57	0,47	0,44
Соотношение обязательств и активов	0,41	0,39	0,42	0,43	0,53	0,56
Соотношение заемных и собственных средств	0,69	0,63	0,73	0,76	1,11	1,30
Коэффициенты рентабельности						
Рентабельность активов, %	5,63	15,83	7,9	8,71	0,98	1,07
Рентабельность собственных средств, %	9,52	25,76	13,69	15,3	2,07	2,45
Рентабельность уставного капитала, %	40,56	147,87	91,08	120,19	16,58	20,12
Рентабельность инвестиций, %	9,45	25,44	13,52	13,87	1,89	2,25
Коэффициент чистой прибыли, %	13,32	28,9	18,5	17,05	2,47	2,82
Рентабельность продаж, %	14,89	26,13	14,97	14	-1,62	3,18
Коэффициенты деловой активности						
Оборачиваемость активов, раз	0,47	0,62	0,47	0,56	0,44	0,40
Оборачиваемость собственных средств, раз	0,75	1,02	0,79	0,97	0,84	0,89
Оборачиваемость запасов, раз	1,27	1,65	1,26	1,6	1,46	1,45
Оборот дебиторской задолженности, дни	82,71	103,86	128,25	77,43	72,74	103,32
Оборот кредиторской задолженности, дни	110,28	54,65	47,77	39,92	44,12	37,19

Выручка от реализации составила 934 058 тыс. руб., что выше значения за 2023 г. на 6,4%.

Чистая прибыль составила 26 359 тыс. руб., что выше значения за 2023 г. на 21,4%.

✓ Коэффициент общей ликвидности составил 6,26, что превосходит значение 2023 г. (5,53), соответствует нормативным рекомендуемым значениям (>1,0) и

свидетельствует о способности компании погасить текущие пассивы за счет оборотных активов.

- ✓ Коэффициент срочной ликвидности составил 2,02, что несколько ниже значения 2023 г. (2,28), но соответствует нормативным рекомендуемым значениям ($>0,5$) и свидетельствует о способности компании погасить текущие пассивы за счет ликвидных активов в случае возникновения сложностей при реализации готовой продукции.
- ✓ Коэффициент абсолютной ликвидности составил 0,25, что ниже значения 2023 г. (0,35), но соответствует нормативным рекомендуемым значениям ($>0,1$) и свидетельствует о способности компании погасить краткосрочные, наиболее рискованные, обязательства за счет имеющихся в наличии денежных средств и их эквивалентов.

Соответствие всех коэффициентов финансовой устойчивости рекомендуемым нормативам означает, что компания обладает высокой способностью отвечать по своим долгосрочным обязательствам.

- ✓ Рентабельность активов (1,07%) ниже среднеотраслевого значения (4,51%), но выше показателя компании за 2023 г. (0,98%).
- ✓ Рентабельность собственного капитала (2,45%) ниже среднеотраслевого значения (13,78%), но выше показателя компании за 2023 г. (2,1%).
- ✓ Коэффициент чистой прибыли (2,82%) ниже среднеотраслевого значения (8,95%), но выше показателя компании за 2023 г. (2,47%).

Оборачиваемость активов (0,40) немного ниже среднеотраслевого значения (0,53), а также показателя компании за 2023 г. (0,44).

В 2024 г. у Эмитента выросла выручка и чистая прибыль на 6,4% и 21,4% соответственно. Выручка от реализации составила 934 058 тыс. руб. Рост связан с увеличением объемов реализации молока и с ростом цен на зерно (+13% к уровню 2023 года). Размер чистой прибыли составил 26 359 тыс. руб. Увеличение прибыли связано с ростом доходности при реализации зерна и ростом объемов молока.

Значение коэффициента общей ликвидности, абсолютной ликвидности, платежеспособности, защищенности кредитов, соотношение заемных и собственных средств соответствуют нормативным среднеотраслевым значениям. Значение коэффициента рентабельность активов, рентабельность собственных средств, чистой прибыли, оборачиваемость активов находятся ниже среднеотраслевого уровня. Количество дней оборота кредиторской задолженности меньше количества дней оборота дебиторской задолженности, что не соответствует нормативным рекомендуемым значениям.

Необходимо отметить, что тенденция превышения периода оборачиваемости дебиторской задолженности над периодом оборачиваемости кредиторской задолженности вызвана реализуемой Эмитентом инвестиционной программой и формируемой в этой связи дополнительной дебиторской задолженностью. Эмитент планирует и ожидает снижение периода оборачиваемости дебиторской задолженности по окончании инвестиционной фазы проектов, реализуемых Эмитентом.

2.3. Состояние чистых активов Общества за последние 3 года

Показатель	2022	2023	2024
Стоимость чистых активов	1 135 340	1 151 902	1 172 540
Уставный капитал	131 000	131 000	131 000

Стоимость чистых активов Общества превышает уставный капитал за последние три года. Уставный капитал за указанный период не изменялся.

2.4. Структура активов, обязательств и собственного капитала Общества за последние 3 года

БАЛАНС			
Период, тыс. руб.	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2024
Основные средства	595 691	693 931	676 149
Финансовые вложения	20	140 575	178 452
Прочие внеоборотные активы	4 711	4 711	12 268
Запасы	574 820	627 795	717 367
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	7 563	17 893	27 559
Дебиторская задолженность	187 159	162 665	341 671
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	341 705	478 055	453 575
Денежные средства и денежные эквиваленты	95 088	88 011	65 083
Прочие оборотные активы	0	0	0
БАЛАНС (АКТИВ)	1 806 757	2 213 636	2 472 124
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	131 000	131 000	131 000
Переоценка внеоборотных активов	0	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	897 844	919 560	945 919
Долгосрочные заемные средства	366 846	810 986	1 059 903
Прочие долгосрочные пассивы	43 240	103 346	78 861
Краткосрочные заемные обязательства	156 650	20 921	56 686
Краткосрочная кредиторская задолженность	95 102	117 056	95 250
Доходы будущих периодов	106 497	101 342	95 621
Оценочные обязательства (Резервы предстоящих расходов)	9 578	9 425	8 884
БАЛАНС (ПАССИВ)	1 806 757	2 213 636	2 472 124
ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ			
Выручка	923 581	877 670	934 058
Себестоимость продаж	723 314	765 935	768 052
Валовая прибыль (убыток)	200 267	111 735	166 006
Коммерческие расходы	25 797	47 350	65 233
Управленческие расходы	45 186	78 589	71 053
Прибыль (убыток) от продаж	129 284	-14 204	29 720
Доходы от участия в других организациях	0	0	0
Проценты к получению	16 396	31 707	92 758
Проценты к уплате	26 475	62 340	174 662
Прочие доходы	62 002	101 718	99 033
Прочие расходы	22 163	35 165	20 490
Прибыль (убыток) до налогообложения	159 044	21 716	26 359

Текущий налог на прибыль	-1 590	0	0
Чистая прибыль (убыток)	157 454	21 716	26 359

2.5. Кредитная история Общества за последние 3 года

В 2017 г. ООО «Племзавод «Пушкинское» для финансирования обновления парка основных фондов привлекло долгосрочный кредит ПАО «Сбербанк России» на общую сумму 19 млн. руб. со сроком погашения 5 лет.

В 2018 г. предприятие приобрело земли сельскохозяйственного назначения в Большеболдинском районе Нижегородской области общей площадью 5 257 га земель за счет привлечения долгосрочного кредита в ПАО «Сбербанк России» в размере 38 млн. руб. сроком на 5 лет.

В 2019 г. предприятие реализовало инвестиционный проект по реконструкции коровника на 200 голов под родильное отделение на 210 коров и 120 телят. Проект был профинансирован за счет долгосрочных кредитных средств ЗАО «ЮниКредит Банк» в размере 36,2 млн. руб. сроком на 8 лет.

В 2019-2021 гг. предприятие реализовало инвестиционный проект по строительству коровника беспривязного содержания на 624 головы с доильно-молочным блоком. Проект был частично профинансирован ПАО «Сбербанк России» в размере 193 млн. руб. сроком на 8 лет.

В 2022-23 гг. был размещен облигационный заем на сумму 375 млн. руб. Цели займа:

- ✓ финансирование инвестиционного проекта по строительству роботизированной молочной фермы на 835 голов дойного поголовья с 10 роботами Astronaut As (оборудование LELY INDUSTRIES NV, Голландия);
- ✓ общекорпоративные цели и пополнение оборотных средств.

Роботизированная ферма на 835 голов построена и введена в эксплуатацию в 2022 году. Выход на производственную мощность запланирован в 2024 году.

В 2023 году была зарегистрирована Программа биржевых облигаций. В рамках Программы

- в ноябре 2023 был размещен пятилетний облигационный заем на 200 млн. руб.;
- в январе 2024 года был размещен второй пятилетний облигационный заем на 200 млн. руб.;
- в марте 2024 начато размещение третьего облигационного займа на 200 млн. руб.

Из них 25% направлено на погашение банковских кредитов и займов, 10% на инвестиционные цели, остальное – на пополнение оборотных средств.

В 2022-25 гг. ООО «Племзавод «Пушкинское» для финансирования обновления парка сельскохозяйственной техники привлекло несколько долгосрочных кредитов ПАО «НБД-банк» на общую сумму 92,5 млн. руб. со сроком погашения 5 лет каждый.

Кроме того, предприятие привлекает краткосрочные оборотные средства на цели растениеводства и животноводства в ПАО «Сбербанк России», АО «Россельхозбанк», ПАО «НБД-Банк», ПАО «Совкомбанк». На протяжении всего периода кредитования предприятие имеет положительную кредитную историю, своевременно осуществляет погашение начисленных процентов по кредитам и основному долгу.

2.6 Основные кредиторы и дебиторы Общества на последнюю отчетную дату

Банками-кредиторами Общества являлись и являются Сбербанк, Россельхозбанк, ЮниКредит Банк, Альфа-Банк, НБД-Банк, СМП Банк, Банк Уралсиб, ВТБ, Российский капитал, Уральский банк реконструкции и развития, Райффайзенбанк, Совкомбанк.

Крупнейшими торговыми дебиторами и кредиторами Общества по состоянию на последнюю отчетную дату (на 31.12.2023) являются:

Наименование дебитора	Доля в дебиторской задолженности
ООО "Нижегородская Торговая Компания"	39,0%
АО "Линдовская птицефабрика - племенной завод"	20,0%
АО «Эйч энд Эн» (бывший «ДАНОН РОССИЯ»)	8,0%
ООО "Племзавод "Семинский"	6,0%
Прочие	Менее 5% каждый

Наименование кредитора	Доля в кредиторской задолженности
ИП Прокофьева Т. В.	9,0%
ООО "Пушкинское"	9,0%
ООО "ТРАНС-НЕФТЬ"	5,0%
ООО "БЕЛАГРО"	5,0%
ООО "МиксТрейд"	5,0%
ООО "Техавтозапчасть"	5,0%
Прочие	Менее 5% каждый

2.7. Описание судебных процессов, в которых участвует Общество и которые могут существенно повлиять на финансовое состояние Общества

Отсутствуют.

2.8. Крупные сделки с участием Общества

В 2024 году крупные сделки отсутствовали.

2.9. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Общества. Политика Общества в области управления рисками.

Анализ рисков при финансировании развития Общества показывает следующие возможные причины рисков, их сущность, а также методы компенсации и снижения рисков.

Матрица рисков и их анализ дают представление о том, какое влияние на бизнес могут оказать неблагоприятные события в деятельности Общества – от валютных рисков до снижения эффективности деятельности Общества.

Риски / классификационный признак	Категория	Вероятность возникновения	Величина потеря	Методы управления	Уровень
Растениеводство					
Зависимость сельскохозяйственного производства от природно-климатических условий	Риск снижения объемов производства	Весьма вероятная	Средняя	Использование агротехнических приемов страхования посевов (снегозадержание, подкормка, орошение)	Оправданный
Несвоевременная уборка предшествующих культур	Риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Соблюдение технологии возделывания культур	Приемлемый

Потери при хранении продукции и семенного фонда	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Проведение профилактических мероприятий, обеззараживания, ремонт и обслуживание помещений и оборудования, правильная закладка продукции на хранение, страхование семян и готовой продукции	Приемлемый
Поломка техники	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Планово-предупредительный ремонт техники, своевременное обновление парка	Приемлемый
Несвоевременная поставка сырья и материалов	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Ужесточение санкций к поставщикам за недопоставку или срыв сроков. Создание страховых запасов. Работа с надежными поставщиками. Альтернативность в поставках	Приемлемый
Животноводство					
Позднее начало и окончание пастбищного периода	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Диверсификация посевов кормовых культур, создание страховых фуражных фондов	Оправданный
Болезни животных	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Проведение профилактических мероприятий, грамотно выстроенная система ветеринарного обслуживания животных	Оправданный
Нехватка молодняка для воспроизводства	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Оптимизация поголовья по половозрастному признаку. Работа с осеменением, увеличение доли телок при воспроизводстве	Приемлемый
Снижение продуктивности	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Работа с осеменением, своевременное обновление генетики	Оправданный
Отключение электроснабжения	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Использование автономных источников электроснабжения	Оправданный
Реализация продукции					
Потери при реализации продукции	Снижение доходности	Вероятная	Средние	Проведение эффективной сбытовой политики, совершенствование логистики	Приемлемый
Продукция не находит сбыта в нужном стоимостном выражении	Снижение доходности	Вероятная	Средние	Снижение себестоимости продукции, проведение маркетинговых мероприятий, реклама	Приемлемый
Неудовлетворительное исполнение контрагентами условий договоров	Снижение доходности	Вероятная	Средние	Работа только с надежными контрагентами, использование предоплаты и дополнительных гарантий	Приемлемый
Финансовые риски					
Риск неплатежа за поставленную продукцию	Снижение ликвидности	Низкая	Средняя	Авансирование, предоплата, использование аккредитивов	Приемлемый
Неоптимальное распределение финансовых ресурсов при планировании производства	Риск увеличения затрат, риск снижения объемов производства	Низкая	Средняя	Повышение качества планирования, тщательный анализ приоритетов, оценка рентабельности, своевременная корректировка планов	Приемлемый
Крупные инвестиции в масштабные проекты	Риск увеличения затрат	Вероятная	Высокие	Глубокий анализ в предконтрактный период, оценка и распределение рисков	Приемлемый

Инфляция затрат	Риск увеличения затрат	Весьма вероятные	Средние	Повышение производительности. Альтернативность отбора поставщиков	Приемлемый
Удорожание финансирования, рост процентных ставок	Риск снижения качества, риск увеличения затрат	Вероятная	Высокие	Анализ различных источников и условий финансирования. Получение дотаций и субсидий из государственного бюджета. Поддержание высокого уровня рентабельности производства.	Приемлемый
Валютный риск	Риск роста себестоимости	Весьма вероятная	Низкие	Непосредственные расчеты в валюте не производятся. Доля сырья подверженного валютному риску не превышает 20% себестоимости, возможно замещение аналогами.	Приемлемый
Риски трудовых ресурсов					
Достижение намеченной цели с более высоким риском	Риск увеличения затрат	Вероятная	Высокие	Корректировка структуры производства, изменение текущих производственных программ	Приемлемый
Недостижение поставленных целей	Риск увеличения затрат	Вероятная	Высокие	Постановка эффективного менеджмента в компании, создание резервов, усиление контроля, гибкая мотивация, диверсификация производства и сбыта	Приемлемый
Ответственность за рискованные хозяйственные решения	Риск увеличения затрат	Вероятная	Высокие	Трудовая дисциплина, обучение и повышение квалификации персонала	Приемлемый
Несоблюдение трудовой дисциплины	Риск увеличения затрат	Вероятная	Высокие	Повышение мотивации труда, наказание за нарушение трудовой и производственной дисциплины	Приемлемый
Правовые риски					
Изменение налогового законодательства	Риск увеличения налоговой нагрузки	Низкая	Средние	Управление маржинальностью деятельности	Приемлемый
Изменение требований по лицензированию основной деятельности предприятия, либо лицензированию прав пользования объектами	Риск утраты лицензий	Низкая	Средние	В силу многопрофильной деятельности предприятие будет иметь время для приведения своей деятельности в соответствие с новыми требованиями. Основная деятельность не лицензируется.	Приемлемый

Политика Общества в области управления рисками базируется на структурном анализе видов риска с учетом вероятности их наступления и тяжести потенциальных потерь бизнеса. К рискам с высокой вероятностью наступления и значимыми последствиями применяются соответствующие методы нивелирования.

К традиционно критичным видам рисков Общество относит риск удорожания стоимости заемных средств, в том числе для реализации инвестиционных проектов. Снижение эффекта от данного риска достигается диверсификацией источников финансирования и максимальным использованием компенсационных мер поддержки.

Также для отрасли сельского хозяйства всегда актуальны риски, связанные с трудовыми ресурсами, которым менеджмент Общества уделяет повышенное внимание, управление ими осуществляется путем применения широкого спектра методов мотивационного и дисциплинарного характера в соответствии с лучшими отраслевыми практиками.

